

業績を上げる、学びがある。～東海で出会い、共に高め合う5時間～

人手不足・コストアップ時代の経営課題を解決する！

新しい時代の 業績アップ5時間セミナー

1. 業績アップの仕組みとは何か？どうすれば業績があがるのか？

増収増益企業には5つの共通項がある

2. 人手不足を成長に変える！「高付加価値経営」への転換戦略

【事例発表】株式会社SHOT 代表取締役 林 祥平様

従来の「コスト削減」を「粗利益率改善」「固定費の有効活用」へ進化させ、少ない人数でも高収益を生み出す変動費・固定費の新常識とは何かを学べます。

3. 継続学習が会社を変える！給与を上げながら利益を残す仕組み

【事例発表】SHODA株式会社 代表取締役 庄田 浩士様

物価高・賃上げ圧力の中でも、社員の給与満足度を高め、高収益企業をつくる、優秀な人材の採用と定着を実現する具体的事例を通して学べます。

4. 企業経営には変えてはいけないことと、変えなければいけないことの2つがある

業種業態に関係なくいつの時代にも経営には原理原則があります。自社を飛躍させていく原点とは？何を変えなければいけないのか？



日時

2026年

2月2日(月)

12:50～18:10

場所

日創研
名古屋研修センター

〒453-0018

愛知県名古屋市名東区佐古前町17-25

TEL:052-483-0471

および

オンラインでのハイブリッド開催

参加費

10,000円／人

講師プロフィール

株式会社日本創造教育研究所
研修講師

末武 弘稔

(すえたけ ひろとし)

関西学院大学卒業後、株式会社日本創造教育研究所に入社。

新設された広島営業所の初代所長として立ち上げに尽力。

2010年、取締役 大阪センター所長に就任し、組織運営と人材育成の要職を歴任。

2015年から専務取締役としてマネジメントを行いながら、

延べ40,000名を超えるビジネスパーソンに対し、可能思考セミナーや各種ビジネスセミナーを提供し、企業の業績向上と人材育成に大きく貢献。

長年にわたり、セコム創業者 顧問を歴任された片方善治氏に師事。

15年間にわたり「新ビジネスモデル実践セミナー」の講師兼モデレーターを担当し、新たな成長戦略に貢献。

2018年からは、名古屋センター開催の「新しい時代の業績アップ6か月セミナー」の担当講師を務め、数多くの企業を成功へと導く実績を持つ。



プライバシー
ポリシーについて



主催 日創研経営研究会 東海ブロック

問い合わせ先 日創研経営研究会 東海ブロック 副ブロック長 清水義弘

TEL 090-4856-5118

お申し込みはQRもしくは
下記URLからお手続きを
お願い致します。

申し込みは
こちらから



申込方法 Google フォームより <https://forms.gle/m4CAL8W3jNGmCLui9>